



LA SOSTENIBILIDAD MOLDEA LOS NEGOCIOS

11-12 DE SETIEMBRE, 2024

La BTM del 2024 reunirá a más de 350 compradores internacionales en roles tan diversos como empresa, comprador, distribuidor o importador interesados en la oferta exportables costarricense o bien, con necesidades puntuales de compra en alguno de los sectores participantes.



BENEFICIOS DE LA PARTICIPACIÓN



Reuniones de negocio 1:1 presenciales o virtuales



Actividades de networking



Visitas a empresas exportadoras



Hospedaje, traslados y alimentación



Acompañamiento personalizado a los participantes



Asesoría de información comercial y logística

PREPÁRESE PARA LAS REUNIONES

1

Identificar los productos o servicios de interés.

2

Solicitar a las Oficinas de Promoción Comercial la programación de reuniones con las empresas relacionadas.

3

Tener claridad del proyecto o servicio a requerir: características del talento, volumen, rango de precios, forma de pago y fechas de interés.

4

Conocer cuál es la competencia de estos productos o servicios en el mercado.

SEGUIMIENTO A LOS ENCUENTROS

Se recomienda llevar un control de las citas y acuerdos establecidos en los encuentros, para esto se sugiere hacer uso del correo electrónico para programar periódicamente llamadas o video llamadas con las empresas de interés.

Costa Rica es un país que se diferencia por su calidad, diversificación, valor agregado y posicionamiento de la oferta exportable, además destaca el talento humano y creatividad.